



# RECA FRANCE

RECA | SYMPATHIE. FIABILITÉ. RÉACTIVITÉ.



## Grands Comptes

Des solutions adaptées  
aux Groupes

Responsable Contrats Groupe :  
**Jacques HOFFMANN**  
[contact.grandscomptes@reca.fr](mailto:contact.grandscomptes@reca.fr)

# 1. Qu'est ce que le partenariat «Grands Comptes» ?

Vous êtes acheteur, dirigeant, responsable de plusieurs entreprises, en charge d'un groupement d'entreprises, vous souhaitez optimiser vos coûts et vous êtes à la recherche d'un partenaire avec des solutions pour mener à bien vos projets sur le long terme.

**RECA FRANCE** a des **solutions** pour vous !

Plus d'informations ?

Contactez-nous

[contact.grandscomptes@reca.fr](mailto:contact.grandscomptes@reca.fr)

*«Des partenariats  
adaptés à vos  
besoins et vos  
problématiques»*

**Jacques HOFFMANN**

*Responsable*

*Contrats Groupe*



# Les avantages en bref



# 3. L'optimisation des achats

Le but étant de faciliter la mise à disposition de nos produits afin de gagner en productivité et de réduire au maximum vos tâches administratives.

- Analyse de vos besoins, vos consommations et de vos process d'achat.
- Identification des solutions à vous apporter (Full service, I-Storage)
- E-procurement, plusieurs solutions de gestion électronique des achats sont disponibles en fonction de vos besoins et de vos attentes (Punch-out/O.C.I/E.D.I)

