



RECA FRANCE

RECA | SYMPATHIE. FIABILITÉ. RÉACTIVITÉ.



Grands Comptes

Des solutions adaptées
aux Groupes

Responsable Contrats Groupe :

Jacques HOFFMANN

contact.grandscomptes@reca.fr

1. Qu'est ce que le partenariat «Grands Comptes» ?

Vous êtes acheteur, dirigeant, responsable de plusieurs entreprises, en charge d'un groupement d'entreprises, vous souhaitez optimiser vos coûts et vous êtes à la recherche d'un partenaire avec des solutions pour mener à bien vos projets sur le long terme.

RECA FRANCE a des **solutions** pour vous !

Plus d'informations ?

Contactez-nous

contact.grandscomptes@reca.fr

*«Des partenariats
adaptés à vos
besoins et vos
problématiques»*

Jacques HOFFMANN
Responsable
Contrats Groupe



2. Les avantages en bref



3. L'optimisation des achats

Le but étant de faciliter la mise à disposition de nos produits afin de gagner en productivité et de réduire au maximum vos tâches administratives.

- Analyse de vos besoins, vos consommations et de vos process d'achat.
- Identification des solutions à vous apporter (Full service, I-Storage)
- E-procurement, plusieurs solutions de gestion électronique des achats sont disponibles en fonction de vos besoins et de vos attentes (Punch-out / O.C.I / E.D.I/ BMECAT)



4. Accès à notre «Pack Systèmes I-Storage»



Plus de temps pour votre activité
L'automate distribue, suit et recommande votre consommable à votre place.



Rangement des produits
Lors d'une commande de produits, le commercial H/F réceptionne et range la commande dans l'armoire.



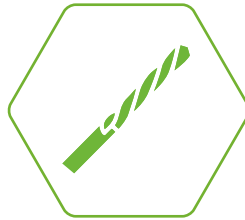
Disponibilité immédiate des produits
Vous pouvez être sûr que tous vos produits sont toujours en stock.



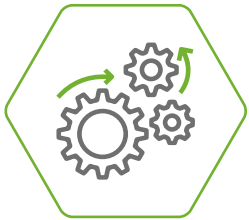
Processus de commande automatisés
Le système gère en toute autonomie les quantités de produits à réapprovisionner pour s'adapter à vos besoins.



Gestion des stocks optimisée
Des consommables toujours disponibles, rangés et un inventaire simplifié.



Évite le gaspillage
La distribution contrôlée réduit la surconsommation de 25 à 35%



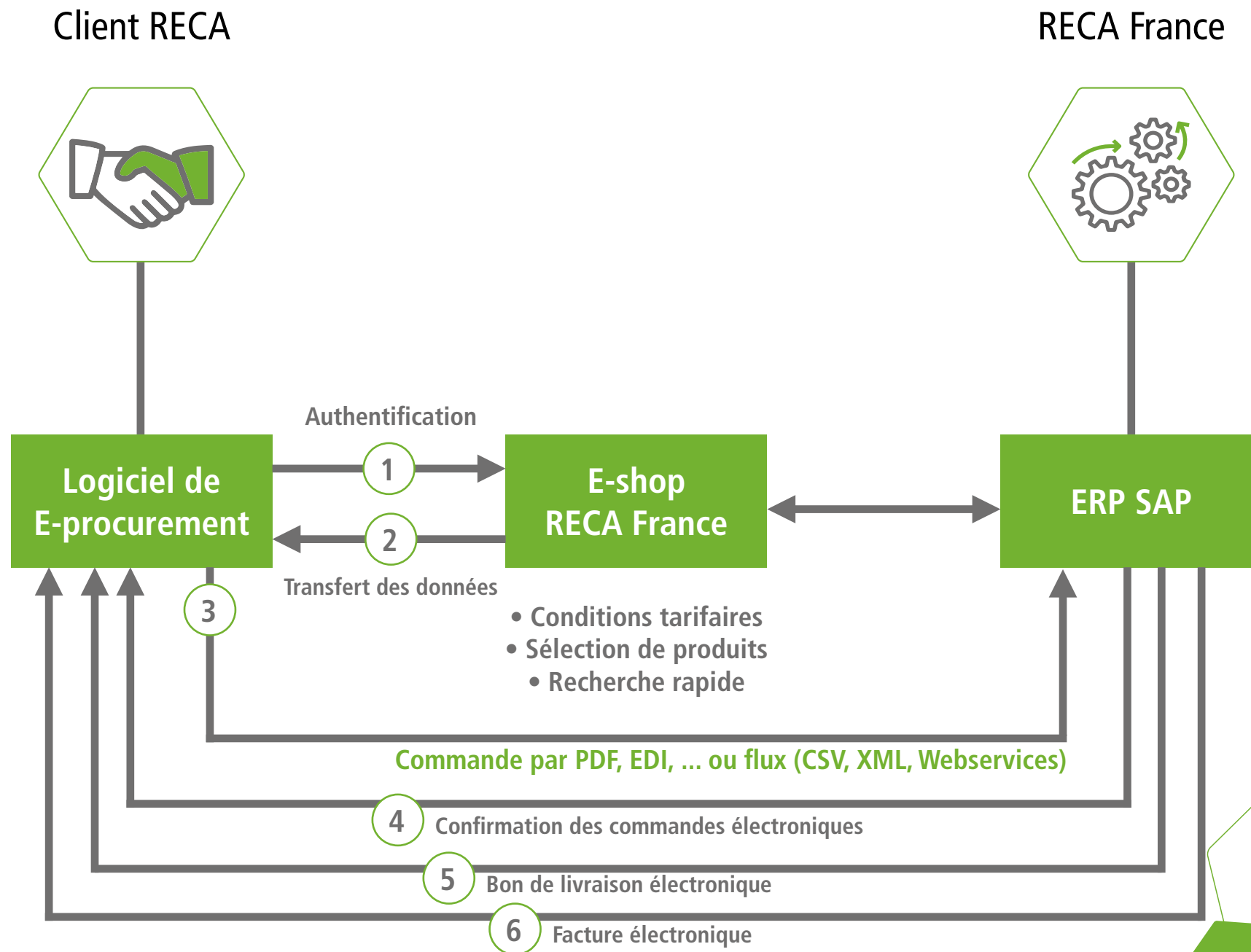
Commandes automatiques
Le système enregistre tous les retraits et passe automatiquement la commande.



Réduction des coûts d'approvisionnement et de stockage
Surconsommation, saisie des produits ou commandes, temps de traitement des commandes, tous ces coûts sont réduits.



5. Accès E-Procurement / Punch Out



6. Quelques avantages de l'E-Procurement



Gain de temps grâce à l'approvisionnement en ligne (disponibilités des produits, actualisation des prix)



Contribue à renforcer votre politique RSE (suppression de l'envoi des factures, les impressions et demande des offres, les impressions et envoi BL...)



Accès à l'ensemble du catalogue RECA France



Facturation dématérialisée et automatisée



Economie d'argent grâce à l'optimisation des dépenses, supprime bon nombre de tâches à faible valeur ajoutée, permet aux équipes de gagner en rapidité et efficacité



Un partenariat à long terme avec un partenaire fiable

En automatisant les processus d'achat en ligne, les gains financiers sont conséquents.

7. Présentation des produits

Produits chimiques



Travail du métal et des matériaux



Visserie, boulonnerie, rivets



Technique de fixation, ancrage



Equipement de protection individuelle



Métrieologie et serrage



Outils diamantés



Outillage à main

